

DURÉE



1 Jour(s)

OBJECTIF(S)



- A l'issue du stage, le participant sera capable de définir les données à utiliser, de définir les flux des ventes

PARTICIPANT(S)



1 à 6 personnes

PUBLIC



Avoir des connaissances de base sur l'ergonomie de l'ERP.

PRÉREQUIS



Utilisateur(s) CEGID PMI
Pratique métier autonome
en : Gestion commerciale
et Production

TARIFS



Voir Devis ou Offre

Formation

CEGID PMI – Gestion des Ventes

Accessible aux personnes en situation de handicap

Contenus pédagogiques

Présentation générale

- Présentation des fonctionnalités

Données de base

- Création des fiches prospects
- Création des fiches clients
- Création des fiches articles (liens avec les données de ventes associées)
- Gestion des tarifs (de base, 1-9, A-Z)

Processus

- Offres de prix
- Commandes
- Bons de préparation
- Bons de livraisons
- Facturation
- Modélisation des présentations dans pièces, fenêtres, recherche des pièces commerciales

Statistiques

- Injection des données
- Tableaux statistiques

Modalités pédagogiques et d'évaluation

Formation synchrone, en distanciel ou en présentiel, en entreprise.

La formation est effectuée à l'aide d'ordinateurs équipés de caméras, micros et haut-parleurs, de support de cours et/ou d'aide en ligne, ainsi que de matériel de projection. Le formateur utilise différentes techniques favorisant l'apprentissage : exposés théoriques, exemples provenant de son expérience terrain, exercices pratiques, mises en situation, questionnements, etc. Les activités proposées font référence à des données types et non à celles de votre structure.

L'évaluation des compétences est réalisée via un questionnaire d'évaluation en fin de formation.

Contactez-nous pour en savoir plus !

formation@groupe-althays.com

Des délais peuvent s'appliquer entre l'inscription et la formation